



Tredo AB är ett modernt säljbolag verksamt inom svensk dagligvaruhandel, och har sedan 60 år tillbaka hjälpt välkända varumärken att utvecklas på marknaden. www.tredo.se

Fältsäljare till Dagligvaruhandeln i Stockholm.

Tredo utökar sin säljkår och söker en affärsorienterad Fältsäljare som kan skapa lönsam tillväxt för våra kunders varumärken på distriktet Stockholm norr.

Arbetsuppgifter:

Du får möjlighet att arbeta med kända varumärken som bl.a.

Peka potatisgratänger, Lindvalls kaffe, Kronjäst och Finnerödja bär o drycker med flera.

Din uppgift blir att skapa goda affärsrelationer och utveckla våra varumärken genom affärssamtal och kategoriarbeten i butikerna. Du skall presentera kampanjer, nyhetslanseringar och hjälpa våra kunder med säljfrämjande butikslösningar.

Vi söker dig som:

- Har ett brinnande matintresse.
- Är målmedveten och resultatinkriktad
- Har en god förmåga att kommunicera.
- Är strukturerad och har god planeringsförmåga.
- Är initiativrik, drivande och självgående.
- Har god ekonomisk och analytisk förmåga.
- Har bra samarbetsförmåga och kan arbeta i team.

Du skall ha erfarenhet och kunskap från dagligvaruhandelns affärsprocess.

Lämplig bostadsort är norra eller centrala Stockholm.

Vi erbjuder dig ett roligt och varierande arbete, med goda möjligheter till personlig utveckling!

För ytterligare information hänvisar vi till Tredos hemsida, www.tredo.se eller till Personalutvecklare Peder Mattsson, Tel 0709-10 03 10 eller Tredos Försäljningschef Jonas Beckman, Tel 0708-30 00 57

